

Vicenza li 08 luglio 2013

LA COMMESSA ESTERA

Acquisire una commessa estera è una operazione molto più complessa dell'acquisizione di una commessa in Italia.

Tutte le operazioni necessarie in Italia, sono altresì necessarie in tutti i paesi del mondo. In nessun posto del mondo esiste la magia.

- Le commesse si "individuano" per tempo e nel tempo si coltivano.
- Non sempre le commesse messe sotto osservazione si avverano nei tempi immaginati.
- Molte volte servono un anno altre volte due anni e anche tre anni.
- **IMPORTANTE:** la verifica del finanziamento disponibile e reale. All'estero troppe volte si parla di lavori che "non sono finanziati".
- Le potenziali commesse, vengono costantemente monitorate nel tempo e seguite in tutte le sfaccettature.
- Le imprese italiane che hanno successo all'estero seguono tutte le fasi della commessa dall'inizio, a partire dal piano triennale di finanziamento pubblico.
- Quando finalmente la commessa si concretizza e si avvia alla fase di aggiudicazione i tempi e le azioni si fanno frenetiche.
- Allitaly segue da anni tutto il percorso delle commesse, dall'espressione di necessità, per proseguire al finanziamento, alla ricerca del partner locale, fino alla partecipazione della gara e successiva **aggiudicazione**.
- Non tutte le commesse seguite vanno a buon fine.

PER PARTECIPARE AD UNA COMMESSA E' INDISPENSABILE AVERE I FONDI PER COSTITUIRE LA FIDEJUSSIONE DI **PERFORMANCE BOND** E I FONDI PER LA **CANTIERIZZAZIONE**. Se si richiede l'acconto bisogna avere anche i fondi per la fidejussione bancaria di pari importo all'acconto ricevuto -10% - 20% a secondo degli stati.

LE IMPRESE ITALIANE DEVONO A MONTE PREPARARE TUTTA LA DOCUMENTAZIONE NECESSARIA ALLA COSTITUZIONE DELLA JOINT VENTURE E ALLA SOTTOSCRIZIONE DEL CONTRATTO.

BISOGNA GIA' AVERE UNO SCHEMA DI JOINT VENTURE CONOSCIUTO E CONDIVISO AZIENDALEMENTE.

FASI DI GARA

- 1- Uscita del tender
- 2- Ritiro della documentazione **300/500 \$**
- 3- Dopo aver ritirato la documentazione occorre prequalificarsi
- 4- Presentare la richiesta di interesse **spese tecniche**
- 5- Se si rientra nella prequalifica e si intende proseguire occorre depositare la cauzione di bid bond **10.000,00 \$**
- 6- Partecipazione alla gara presentando la documentazione tecnica e il preventivo economico **relative spese**

PROBLEMI CORRENTI

- 1- Trasferimento del danaro per acquisto documenti del tender.
- 2- Trasferimento danaro per garanzia BID BOND; essendo cifre sempre pari o superiori a 10.000,00 \$ le difficoltà sono maggiori
- 3- Per fare il preventivo è importante conoscere se l'iva (o paragonabile) esiste e se è compresa o meno. La variante è molto importante.
- 4- Tasse locali: è importantissimo conoscere il tipo di tassazione locale al fine di conoscere "quanto rimane di **utile netto**" da tassazione.
- 5- Trasferimento utili e investimenti fatti in Italia. Anche questa operazione non è mai automatica e comporta sempre dei problemi, che se conosciuti prima, non creano problemi finanziari all'azienda, mentre se arrivano quando si aspettano i soldi.. i problemi ci sono eccome.